

Inkubator für Investment-Boutiquen:

First Private gründet Multi-Boutiquen-Netzwerk FP Investment Partners

- **Strategische Kooperation mit aufstrebenden Boutiquen: FP Investment Partners übernimmt Marketing- und Sales-Leistungen und berät bei Fondsaufgabe und Strukturierung**
- **Institutionelle Investoren erhalten effizienten Zugang zu innovativen Lösungen aus den Bereichen Quant-Investing, Infrastruktur und Alternatives/Hedge Fonds**

Frankfurt, 2. September 2020. Der etablierte Frankfurter Asset Manager und Fondsiniciator First Private Investment Management gründet das Multi-Boutiquen-Netzwerk FP Investment Partners. Ziel ist es, institutionellen Investoren einen effizienten Zugang zu gesuchten alternativen Assetklassen zu ermöglichen und gleichzeitig das Potenzial aufstrebender, in ihrem Segment führender Investment-Teams zu fördern. Dazu übernimmt FP Investment Partners wesentliche Leistungen in erfolgskritischen Bereichen wie Vertrieb, Marketing, Fondsaufgabe und Regulierung. Nicht zuletzt profitieren die Investment-Partner von Kooperationen im Bereich Research, Data Sourcing und Produktentwicklung. Die eng verbundenen Boutiquen-Partner sind unabhängige, spezialisierte Teams mit klarer Ausrichtung und ausgeprägten Überzeugungen. Derzeit bietet die Plattform Zugang zu den Bereichen Quant-Investing, Infrastruktur und Alternatives/Hedge Fonds an.

Konsolidierung als Katalysator: Netzwerk realisiert Skaleneffekte für Boutiquen

Mit der Gründung liefert FP Investment Partners eine Antwort auf den Konsolidierungsdruck in der Asset-Management-Branche, ausgelöst durch Faktoren wie steigende Compliance- und Technologiekosten, sinkende Gebühren und höhere Preissensibilität auf Kundenseite. „Die zunehmende Konsolidierung verschiebt das Gleichgewicht einerseits zugunsten einiger weniger großer Vermögensverwalter. Andererseits sind kleinere, spezialisierte Player gesucht wie nie zuvor, scheitern aber an potenziellen Markteintrittsbarrieren oder den nötigen Startvoraussetzungen“, sagt Tobias Klein, Gründungspartner der inhabergeführten Holding von FP Investment Partners.

Zellmann: „Institutionelle Investoren suchen Nischenexpertise bei Alternatives“

FP Investment Partners versteht sich deshalb als Inkubator für junge, selbständige Investment-Teams und schafft so eine Win-Win-Situation. „Investoren erhalten unkomplizierten Zugang zu spezialisierten Asset-Management-Produkten, die herausragende Chancen auf echten Mehrwert bieten. Unsere Netzwerk-Partner profitieren ihrerseits von Skaleneffekten, indem wir Marketing- und Sales-Aufgaben zentralisiert übernehmen, während sich die Gründerteams voll auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren können“, so Richard Zellmann, Geschäftsführer der neu gegründeten FP Investment-Partners GmbH und Partner der Holding. „Für Investoren wird es künftig entscheidend sein, auf erfolgreiche Nischen-Player zurückgreifen zu können, um im umkämpften Niedrigzinsumfeld bestehen zu können“, so Zellmann, der für Sales, Marketing und Produktentwicklung sowie die Koordination des Boutiquen-Verbunds verantwortlich ist.

Des Weiteren stehen den Boutiquen im Netzwerk bei Bedarf Leistungen aus dem Bereich KVG-Services, Solutions und Beratung zur Verfügung. So unterstützt FP Investment Partners beispielsweise bei der Auflage von liquiden und illiquiden Investmentfonds sowie bei der Strukturierung von Wertpapieren. Kernstück und Ausgangspunkt ist der Erfahrungsschatz eines vollständig lizenzierten, erfahrenen Asset Managers (einschließlich OGAW- und AIFM-Plattform), auf den FP Investment Partners im Rahmen ihres Partnernetzwerkes zurückgreifen kann.

Partnerschaft auf Augenhöhe: Boutiquen bleiben vollständig autonom

„Mit unserem Netzwerk-Konzept sind wir ein Vorreiter auf dem deutschen Markt. Denn im Gegensatz zu größeren, bereits existierenden Plattformen ist FP Investment Partners keine hierarchische Organisation, sondern ein Verbund, dessen Partner auf Augenhöhe strategisch miteinander kooperieren“, so Klein. „Da wir eine langfristige Zusammenarbeit anstreben und vom strategischen Mehrwert unserer Partner überzeugt sind, wollen wir uns als inhabergeführte Holding im besten Fall auch durch Minderheitsbeteiligungen an den Partner-Boutiquen beteiligen.“

Die infrage kommenden Boutiquen sind zwar neu am Markt, jedoch keine Start-ups im klassischen Sinne. Die Gründer- und Managementteams können bereits erfolgreiche Track-Records im institutionellen Asset Management vorweisen und sind Experten oder Pioniere auf ihrem Gebiet. Jüngster Partner ist beispielsweise der Hedge-Fonds-Advisor Resonanz Capital mit bereits 2,7 Milliarden Euro Assets under Management. Ein schon langjähriger Partner ist dagegen die bestens etablierte, auf Erneuerbare-Energien-Projekte spezialisierte re:cap global investors ag, die mit 1,3 Milliarden Euro investiertem Volumen zu den bedeutenden Playern in diesem Segment gehört. Um Fragen der Strukturierung und Auflegung alternativer Investmentfonds und Real Assets kümmert sich der Partner BKN Capital in Luxemburg, der als lizenzierte AIFM-KVG auch die laufende Verwaltung der aufgelegten Fonds übernimmt. Gespräche mit weiteren Investment-Boutiquen laufen bereits.

FIRST PRIVATE Investment Management KAG mbH

FIRST PRIVATE ist eine international agierende, unabhängige und partnerschaftlich geführte Asset-Management-Boutique aus Frankfurt. Bereits seit Anfang der neunziger Jahre setzt FIRST PRIVATE Maßstäbe in der Entwicklung und Umsetzung aktiver, quantitativer Investmentstrategien in den Bereichen Aktien und Alternative Investments. Im September 2020 gründete FIRST PRIVATE das Multi-Boutiquen-Netzwerk FP Investment Partners, das institutionellen Investoren Zugang zu innovativen Asset Managern in den Bereichen Equities, Alternatives und Real Assets bietet.

FP Investment Partners

Das Multi-Boutiquen-Netzwerk FP Investment Partners wurde 2020 vom Frankfurter Asset Manager und Fondsiniciator FIRST PRIVATE Investment Management gegründet. Ziel ist es, institutionellen Investoren Zugang zu alternativen Assetklassen zu ermöglichen, ihre Kapitalanlage nachhaltig zu stärken und gleichzeitig das Potenzial aufstrebender, spezialisierter Investment-Teams zu fördern. FP Investment Partners vernetzt die Leistungen aller Partner zugunsten optimaler Kundenlösungen. Das Angebot umfasst Alternative Investments, Real Assets sowie Quant-Investing der neusten Generation. Die eng verbundenen Boutiquen-Partner sind unabhängige Teams mit klarer Ausrichtung, langfristigem Engagement und ausgeprägten Überzeugungen. Zu FP Investment Partners gehören derzeit First Private Investment Management, re:cap global investors ag, Resonanz Capital und BKN Capital. Gemeinsam verantworten sie insgesamt rund 5 Milliarden Euro Assets under Management (Stand: September 2020).

Weitere Informationen unter: www.fp-investmentpartners.com

Presseinformationen: Fabienne Fahrenholtz

redRobin. Strategic Public Relations GmbH. Virchowstraße 65b. In der alten Fassfabrik. 22767 Hamburg. Tel: 040.692 123-25. Mail: fahrenholtz@red-robin.de Web: www.red-robin.de